

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI**

<b>Intitulé de poste</b>	Business Developer spécialisé dispositifs médicaux et imagerie médicale - H/F
<b>Nature de l'emploi</b>	Type de contrat : CDI – temps plein Statut : Cadre Durée hebdomadaire du travail : 38h30
<b>Niveau de qualification</b>	Ingénieur ou Docteur en Sciences, préférentiellement axé sur le domaine dispositifs médicaux ou imagerie médicale disposant également impérativement d'une formation marketing et commerciale  Minimum de 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale et de développement d'affaires à fort contenu technologique ou de transfert technologique
<b>Situation du poste</b>	Bâtiment A31- 3ème étage 351 cours de la libération – 33405 Talence cedex
<b>Mission principale</b>	Sous la responsabilité hiérarchique du Directeur du Transfert et fonctionnelle du responsable de la Business Unit Santé/Bien-être, vous assurez le développement et la commercialisation du portefeuille de titres de propriété intellectuelle et de projets du secteur Dispositifs Médicaux, Imagerie et Electronique médicale de la BU.
<b>Activités principales</b>	<b>Négociier, suivre et rapporter :</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Commercialiser le portefeuille de titres de propriété intellectuelle et de projets via le licensing out, la création d'entreprises ou la cession, selon les impératifs de coût, délai et qualité ;</li> <li>▪ Définir la stratégie de vente et coordonner la préparation de la négociation. Préparer le volet technique du dossier de négociation et les due diligences ;</li> <li>▪ Négocier les termes de la licence dans un objectif de rentabilité jusqu'à la conclusion ;</li> <li>▪ Assurer l'interface entre le client industriel et l'équipe de recherche à l'origine du projet pour suivre le transfert total du savoir-faire associé au projet selon</li> </ul>

: Siège social  
 : Bâtiment A31, 3ème étage  
 : 351 cours de la Libération  
 : 33405 TALENCE Cedex  
 : Tél. : 05 33 51 43 00

: Établissement secondaire  
 : Avenue de l'Université - BP 81121  
 : 64011 PAU Cedex  
 : Tél. : 05 40 17 52 92

[www.ast-innovations.com](http://www.ast-innovations.com)

SATT Aquitaine SAS au capital de 1 000 000 d'euros - RCS Bordeaux 753 027 663 - TVA FR46 753 027 663



**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI**

	<p>les conditions négociées ;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Assurer le suivi du développement chez les licenciés, récolter les informations nécessaires pour recouvrir les revenus et évaluer l'impact socio-économique ;</li> <li>▪ Manager les précontentieux et contentieux en appui avec les copropriétaires ;</li> </ul> <p><b>Prospecter, identifier et analyser de nouvelles opportunités :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Développer et animer le portefeuille de prospects et de clients à l'échelle régionale, nationale et internationale ;</li> <li>▪ Concevoir et exécuter les plans de prospection ;</li> <li>▪ Détecter les besoins du marché pour constituer un portefeuille de projets de transfert market pull ;</li> <li>▪ Identifier des opportunités de co-développement entreprises / laboratoires à partir des besoins du marché ;</li> </ul> <p><b>Contribuer au management de projet :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Définir la stratégie de transfert des projets ;</li> <li>▪ Définir le cahier des charges fonctionnel de la preuve de concept strictement nécessaire en termes de faisabilité pour concrétiser l'opération de transfert ;</li> <li>▪ S'articuler avec l'équipe Marketing pour qualifier et quantifier la valeur du marché et évaluer les besoins d'usage ;</li> <li>▪ Evaluer, en lien avec l'équipe Marketing, les débouchés et revenus potentiels futurs issus de l'exploitation industrielle et commerciale des projets aux différents stades d'avancement ;</li> <li>▪ S'articuler avec le chef de projet dans l'instruction et le suivi du projet et notamment le montage et le suivi du programme de maturation ;</li> </ul>
--	---

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI**

	<p><b>Contribuer à la stratégie marketing de la société :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Contribuer à l'activité de veille des entreprises et des technologies du secteur ;</li> <li>▪ Assurer une veille concurrentielle en articulation avec les stratégies de recherche des établissements ;</li> <li>▪ Etre partie prenante dans les actions institutionnelles de la filière régionale et assurer la représentation de la société ;</li> </ul> <p><b>Etre force de proposition :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Participer à la définition de la stratégie commerciale, marketing et d'investissement de la Business Unit Santé / Bien-être ;</li> <li>▪ Contribuer à la politique de communication de la société ;</li> <li>▪ Participer à la construction et à l'amélioration des procédures de la direction du transfert en étant force de proposition ;</li> </ul>	
<p><b>Champ Relationnel du poste</b></p>	<p>Interne</p>	<p>Externe</p>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Directeur du Transfert</li> <li>▪ Responsable BU santé</li> <li>▪ Chef de projet santé</li> <li>▪ Ingénieur PI/Juriste PI</li> <li>▪ Equipe Marketing</li> </ul>	<p>Partenaires industriels ou publics Etablissements publics de recherche</p>
<p><b>Compétences</b></p>	<p><b>Savoirs :</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Minimum 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale et de développement d'affaires à fort contenu technologique ou de transfert technologique et avec des enjeux de propriété intellectuelle ;</li> <li>▪ Bonne connaissance et maîtrise des processus liés au développement de dispositifs médicaux et/ou d'instrumentation médicale et de la réglementation (normes qualités ISO 13485 &amp; 9001) ;</li> <li>▪ Connaissance des filières de l'instrumentation médicale,</li> </ul>	

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI**

	<p>de l'imagerie et des dispositifs médicaux ;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Maîtrise des outils informatiques et de l'utilisation de base de données ;</li> <li>▪ Maîtrise écrite et orale de l'anglais ;</li> </ul>
	<p>Savoir-faire :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Maîtrise des techniques de négociation de licences de droits de propriété intellectuelle à fort contenu technologique ;</li> <li>▪ Maîtrise de l'approche commerciale et du marketing technologique ;</li> <li>▪ Connaissance du processus d'innovation et du placement de technologie de la filière ;</li> <li>▪ Très bonne connaissance du secteur d'activité et des processus de mise sur le marché de nouveaux produits, services et procédés ;</li> <li>▪ Connaissance de l'ingénierie financière de business plan et des techniques d'évaluation de la valeur d'une technologie ;</li> <li>▪ Savoir développer un portefeuille de clients pour des produits à fort contenu technologique ;</li> <li>▪ Savoir positionner un résultat scientifique dans un contexte économique, financier, technique et réglementaire ;</li> <li>▪ Maîtrise des outils informatiques et de l'utilisation de base de données ;</li> <li>▪ Produire des dossiers de synthèse, rapports d'activité et bilan ;</li> </ul> <p>Savoir-être :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Capacité à convaincre, à négocier, persévérance</li> <li>▪ Autonomie et sens de l'organisation</li> <li>▪ Réactivité et capacité d'adaptation</li> <li>▪ Aisance relationnelle, capacité d'écoute</li> <li>▪ Esprit de synthèse, curiosité et ouverture d'esprit</li> </ul>

**—● Fiche de poste pour le recrutement d'un(e) :  
Business Developer dispositifs médicaux et imagerie médicale –  
CDI**

	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Rigueur, discrétion</li> <li>▪ Apprécier le travail en équipe</li> <li>▪ Mobilité</li> </ul>
<b>Rémunération</b>	Selon expérience
<b>Candidature</b>	<p>Merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation), en précisant la référence : <b>BD-DM/TALENCE/201218</b></p> <p>soit par mail : <a href="mailto:recrutement@ast-innovations.com">recrutement@ast-innovations.com</a></p> <p>soit par courrier : Aquitaine Science Transfert – D.R.H. Bâtiment A31 - 3<sup>ème</sup> étage 351 Cours de la Libération 33405 TALENCE Cedex</p>

: Siège social  
 : Bâtiment A31, 3<sup>ème</sup> étage  
 : 351 cours de la Libération  
 : 33405 TALENCE Cedex  
 : Tél. : 05 33 51 43 00

: Établissement secondaire  
 : Avenue de l'Université - BP 81121  
 : 64011 PAU Cedex  
 : Tél. : 05 40 17 52 92

[www.ast-innovations.com](http://www.ast-innovations.com)

SATT Aquitaine SAS au capital de 1 000 000 d'euros - RCS Bordeaux 753 027 663 - TVA FR46 753 027 663

